

**SUBAGENTUUROVEREENKOMST
"BELGACOM/PROXIMUS RESELLERS"**

TUSSEN, enerzijds:

Alta Sa, met maatschappelijke zetel gelegen te 101 Bosniestraat, 1060 Brussels, ingeschreven in het handelsregister van Brussel onder het nummer 411.442, vertegenwoordigd door Paul Rotstein.

Hierna ALTA genoemd;

EN, anderzijds:

....., met maatschappelijke zetel gelegen te
....., ingeschreven in het
handelsregister van onder het nummer, vertegenwoordigd door
.....

Hierna de **RESELLER** genoemd.

PREAMBULE

Verondersteld dat ALTA een door Belgacom N.V. en Belgacom Mobile N.V. (Proximus) erkende Proximus agent/distributeur is die uitvoering geeft aan zijn agentuurovereenkomst door beroep te doen op één of meer (subagenten) Resellers;

Verondersteld dat de Reseller derhalve in zijn hoedanigheid van agent van ALTA de promotie en verkoop van de Belgacom en Proximus diensten verzorgt en dat hij een ID code, toegewezen krijgt via ALTA, die hem de mogelijkheid biedt om alle producten en diensten van Belgacom/Proximus als onderaannemer te verkopen. Alta, Belgacom en Proximus stellen alle middelen hiertoe beschikbaar, zoals reclame op het verkooppunt, toegang tot internetsites enz.

HET VOLGENDE WORDT OVEREENGEKOMEN:

1. VOORWERP VAN HET CONTRACT

Alta, exclusieve distributeur van Belgacom/Proximus, geeft de Reseller, die dit aanvaardt, de opdracht om in naam en voor rekening van Belgacom/Proximus abonnementen op de Diensten te verkopen, en dit overeenkomstig de algemene agentuurvoorwaarden opgenomen als bijlage en in ruil voor een vergoeding.

2." RESELLER"- SELECTIECRITERIA

Om als Reseller (subagent) abonnementen op de Diensten te mogen verkopen in naam en voor rekening van Belgacom/Proximus, moet de Reseller aan een aantal selectiecriteria voldoen.

Hij moet:

- minstens 1 jaar actief zijn in de telecom- of multimediasector of een aanverwante sector.
- permanent beschikken over relevante financiële referenties en staten waaruit blijkt dat hij solvabel is.
- over minstens 1 verkoper beschikken. Elke verkoper dient eveneens jaarlijks een aantal opleidingen te volgen die door Belgacom/Proximus worden georganiseerd.
- aan de behoeften van residentiële en/of professionele klanten kunnen voldoen.

Indien, in de loop van de uitvoering van deze overeenkomst, de Reseller niet meer voldoet aan de selectiecriteria, behoudt Belgacom/Proximus of Alta zich het recht deze overeenkomst onmiddellijk te beëindigen.

Indien, in de loop van de uitvoering van deze overeenkomst, een Verkooppunt van de Reseller niet meer voldoet aan de selectiecriteria, behoudt Belgacom/Proximus of Alta zich het recht deze, onmiddellijk en zonder dat een schadevergoeding verschuldigd is, van de lijst van de verkooppunten te schrappen.

3. SPECIALE VOORWAARDEN

3.1 Verkoopobjectieven

De Reseller verbindt zich ertoe ervoor te zorgen dat elk Verkooppunt op het einde van elk kalenderjaar minstens het niveau **BRONZE** haalt. Dit niveau komt overeen met de verkoop van een aantal abonnementen op de Diensten (activeringen) per Verkooppunt per jaar.

Indien een Verkooppunt deze doelstelling niet bereikt, behoudt Belgacom/Proximus of Alta zich het recht het onmiddellijk van de lijst van de Verkooppunten te schrappen zonder dat enige schadevergoeding verschuldigd is.

De Reseller verbindt zich er eveneens toe op het einde van elk kalenderjaar minstens het niveau **BRONZE** te halen. Dit niveau komt overeen met de verkoop van een bepaald aantal abonnementen op de Diensten (activeringen), gelijk aan de jaarlijkse minimumdoelstelling per Verkooppunt vermenigvuldigd met het aantal Verkooppunten.

Indien de Reseller deze doelstelling niet behaalt, behoudt Belgacom/Proximus of Alta zich het recht deze Overeenkomst onmiddellijk te beëindigen wegens ernstige tekortkoming.

Onder abonnementen op de Diensten wordt verstaan: de activeringen van de vaste en mobiele telefoondienst (inclusief de prepaid kaarten), van de vaste en mobiele internetdienst en van de digitale televisiedienst.

De nieuwe Verkooppunten zullen onderworpen zijn aan een proefperiode van 6 maanden.

De proefperiode begint op de 1e van de maand, volgend op de maand waarin de ID-code wordt toegekend.

Op het einde van deze proefperiode moet het nieuwe Verkooppunt minstens het niveau **SILVER** hebben bereikt.

Het nieuwe Verkooppunt wordt niettemin prorata temporis geëvalueerd op basis van de laatste 3 maanden van de proefperiode. Indien een Verkooppunt dit objectief niet bereikt, behoudt Belgacom/Proximus of Alta zich het recht het onmiddellijk van de lijst van de Verkooppunten te schrappen zonder dat enige schadevergoeding verschuldigd is.

Belgacom/Proximus en Alta behouden zich het recht de verkoopobjectieven - zoals opgenomen in de bijlage - elk jaar te herzien. Dit gebeurt ten laatste tegen 31 januari van het betrokken jaar. De Reseller erkent en aanvaardt dit.

3.2 Plichten van de Reseller

De Reseller dient de verplichtingen zoals in de Bijlage opgenomen algemene agentuurvoorwaarden na te leven.

De Reseller erkent en aanvaardt dat Belgacom/Proximus of Alta hem op eender welk ogenblik kan wraken, mits naleving van een termijn van 30 kalenderdagen.

Indien Alta of Belgacom/Proximus zou vaststellen dat de Reseller onderhandelt over zaken zonder het akkoord van Belgacom/Proximus te hebben ontvangen, behoudt hij zich het recht om geen vergoeding te betalen voor de door deze Reseller geplaatste bestellingen.

In het geval van contractbreuk, is de Reseller verplicht om binnen 10 dagen alle SIM en gegevenskaarten en alle andere documenten en materialen/publiciteitsdragers die hij van Alta en/of Proximus heeft ontvangen, aan Alta te retourneren.

3.3 Rechten van de Reseller

De Reseller handelt onder de exclusieve aansprakelijkheid van Alta en wordt door hem betaald.

Belgacom/Proximus heeft geen enkele verplichting ten overstaan van de Reseller.

Niettemin geldt het volgende:

- de Reseller zal van Belgacom/Proximus een ID-nr. ontvangen en zal rechtstreeks Diensten kunnen bestellen bij Belgacom/Proximus.
- Belgacom/Proximus zal onmiddellijk al het materiaal, dat hij nodig heeft voor de uitvoering van zijn opdracht, ter beschikking stellen aan de Reseller. Hetzelfde zal gelden voor de documentatie en de informatie.
- Belgacom/Proximus zal, in samenwerking met Alta, opleidingen voor de subagenten organiseren.

- Belgacom/Proximus zal voor elke nieuwe verkoper een examen organiseren; de Reseller zal een eerstelijns-ondersteuning door Alta genieten voor de informatie over de Producten/Diensten van Belgacom/Proximus, het Belgacom/Proximus Partner-programma, de logistieke aspecten en de commissies.

Alta zal de Reseller betalen volgens het commissieplan in bijlage, dat gebaseerd is op datgene van Belgacom/Proximus en dat kan veranderen in functie van de wijzigingen in dat van Belgacom/Proximus.

ALTA verplicht zich ertoe het commissieoverzicht, gebaseerd op de tweemaandelijke overzichten van Belgacom/Proximus, ten laatste 10 dagen na ontvangst hiervan door Proximus, op te stellen. De betaling vindt binnen 10 dagen na het versturen van het overzicht plaats.

Indien de partner wenst om in meerdere verkooppunten producten aan te bieden, dan zal ALTA een ID openen per verkooppunt (indien aanvaard door Belgacom/Proximus). De commissies zullen dan ook per ID verstrekt worden, dit wil zeggen per verkooppunt.

4. SLOTBEPALINGEN

4.1 Deze overeenkomst, met inbegrip van haar bijlagen, vormt het volledige akkoord tussen de partijen. Ze vernietigt en vervangt alle vroegere (mondelinge of schriftelijke) akkoorden, overeenkomsten of verbintenissen die tussen de partijen werden aangegaan in verband met deze Overeenkomst.

4.2 In het geval de bepalingen van dit document de bepalingen van de algemene voorwaarden in de bijlage tegenspreken, zijn de onderstaande bepalingen van toepassing.

4.3 Indien één van de bepalingen of één van de bijlagen van deze Overeenkomst geheel of gedeeltelijk nietig wordt verklaard, blijven alle andere bepalingen en alle andere bijlagen van toepassing. In de mate van het mogelijke zal de nietig verklaarde bepaling of bijlage in onderlinge overeenstemming vervangen worden door een bepaling of bijlage die de geannuleerde bepaling of bijlage zo dicht mogelijk benadert.

5. BIJLAGEN

- ALGEMENE AGENTUURVOORWAARDEN
- VERKOOPOBJECTIEVEN

Overeenkomst opgemaakt te in evenveel exemplaren als er partijen zijn. Elke partij erkent een exemplaar te hebben ontvangen.

Voor ALTA

Voor de Reseller